

Servizi per le Aziende

ME4ME

Semplicità gestionale, assortimento continuo e vario, alta rotazione dei prodotti in vendita con considerevole mark-up
Ecco i segreti di un franchising di sicuro successo

Investimento iniziale contenuto, gestione semplice ed efficace del Punto Vendita, formazione e supporto tecnico-commerciale continui sia per via telematica sia con visite periodiche, assistenza seria e ininterrotta all'affiliato, brand vincente e innovativo. È con questi presupposti - in apparenza difficilmente sostenibili in una jungla di proposte sempre più aggressive e confusa, ma dimostrati dai fatti - che Emmequattro Srl di Treviso ha attivato la propria campagna di affiliazione relativa al marchio Me4Me, insegna operante nel settore della vendita al dettaglio di accessori moda. Azienda innovativa e dinamica, Emmequattro Srl fa della grande dotazione di esperienza e know-how nel settore il proprio punto di forza, offrendo una formula di franchising che prevede la massima puntualità di esecuzione di tutte le fasi realizzative dell'attività imprenditoriale: da rilevazioni e sopralluoghi in loco fino all'allestimento e alle fasi operative di gestione semplificata del Punto Vendita con formazione ad hoc e affiancamento pre e post apertura, grazie anche alla preziosa collaborazione e alla forte integrazione con tutte le risorse coinvolte.

Progettazione esecutiva del Punto Vendita - di almeno di 40 mq, localizzato sul corso principale di una città di più di 30mila abitanti o in un centro commerciale - e arredamento dello stesso, calcolo investimenti, valutazione del pareggio economico e continua aderenza dei prodotti ai trend della moda sono alcuni fra gli altri servizi offerti dall'azienda ai propri affiliati. Grazie ad un sistema espositivo progettato per massimizzare l'impatto dell'assortimento riducendo al minimo la necessità di magazzino e garantendo un appeal accattivante e fortemente attrattivo, il Punto Vendita Me4Me permette alla clientela di servirsi in modo autonomo scegliendo in un assortimento ampio e diversificato: occhiali, foulard, sciarpe, borse, cappelli, portafogli, cinture, prodotti di bigiotteria e idee moda di vario genere. Un blend merceologico calibrato in modo custom sulle caratteristiche proprie di ciascun Punto Vendita. I ritorni sull'investimento ad oggi hanno dato dei risultati particolarmente interessanti, frutto di un duplice impegno profuso dall'Azienda per accelerare la rotazione del magazzino e dall'Affiliato per gli aspetti gestionali.



www.me4me.it

PM SERVICE

Per un successo "solare"
Ampia disponibilità di prodotti per ogni esigenza nel settore delle energie rinnovabili e del risparmio energetico.

Distributore affidabile, competente e consulente specializzato nel settore delle energie rinnovabili, P.M. Service opera da sempre nella distribuzione di prodotti e servizi destinati al mercato delle energie alternative e del risparmio energetico. Perseguendo una missione di educazione alle nuove frontiere dell'energia - anche tramite frequentatissimi seminari e workshop - l'azienda è pioniera nella distribuzione di componenti e servizi per impianti fotovoltaici grid-connected e stand-alone, impianti solari termici, mini eolici ed impianti a risparmio energetico per illuminazione pubblica. Diventa con l'avvento del Conto Energia un reale punto di riferimento per installatori, progettisti e distributori di materiale elettrico, P.M. Service - forte di contratti e contatti con i maggiori costruttori europei ed asiatici di prodotti per le energie alternative - riesce sempre a proporre lo stato dell'arte della tecnologia di settore, offrendo al cliente il miglior prodotto a prezzi competitivi, nel rispetto delle tempistiche e con un servizio pre e post vendita serio e continuo. L'azienda include nella propria offerta i moduli fotovoltaici

poli e monocristallini ET Solar, propone la novità Solsonica con i suoi moduli policristallini costruiti in Italia, gli Inverter Aurora di Power-One, le strutture di montaggio di Solaris e i trasformatori di EMG, oltre al sistema i-illumination di Power-one dedicato al risparmio energetico per ambiente pubblico. P.M. Service ha da poco inaugurato una nuova sede operativa e un centro logistico dotato di un sistema informatico capace di collegare fornitori e clienti. Per essere vicino a questi ultimi sono stati aperti nuovi uffici di rappresentanza nel Sud Italia con Biodec Group Srl di Spotore (Pescaia), a Taranto con l'Ing. Nicola Intelligente, a Padova con Favaron Elettroformature e in Emilia Romagna, Lombardia e Piemonte.



www.pmservicesrl.it

POLYREC

Automatizzazione e tecnologie all'avanguardia

Rilevata nel 2003 dagli attuali titolari - i soci Enzo Fonti e Giovanni Pascolini - ma operante negli imballaggi già dagli anni '80, Polyrec Sas è stata la prima azienda in Italia a intuire le potenzialità della lavorazione del Polipropilene, ed è attualmente leader a livello nazionale riguardo a tale settore di riferimento. Pur avendo come core business la produzione di imballaggi alimentari in polipropilene, attività per la quale possiede tutte le certificazioni richieste dalle severe e rigorose normative nazionali e internazionali, da tempo l'azienda persegue una strategia di diversificazione che l'ha condotta a divenire produttrice anche di imballaggi industriali o di componentistica. Sfruttando anche il know-how derivato da Demplast, ormai definitivamente assorbita anche dal punto di vista operativo, Polyrec commercializza anche truciolli in legno e carta destinati a diversi tipi di imballaggio. Dopo aver raggiunto la leadership del settore in chiave nazionale l'azienda ha presto aggredito altri mercati dell'Unione Europea, in particolar modo Spagna e Francia, offrendo come valore aggiunto rispetto ad ogni altro competitor italiano o internazionale proprio la grande dotazione di know-how e di tecnologie necessaria per la lavorazione di un materiale come il polipropilene: mezzi tecnici all'avanguardia, caratterizzati da un elevatissimo grado di automatizzazione al

fine di assicurare la massima sicurezza sul lavoro e il maggior risparmio di costi di gestione, ed un patrimonio in risorse umane composto da personale qualificato e continuamente aggiornato. Forte di un numero di dipendenti pari a circa 20 persone tra lavoratori fissi e stagionali, particolarmente utili per coprire le necessità derivate dalla diversificazione verso appositi prodotti realizzati per la GDO, l'azienda non realizza solo fogli e truciolli: un articolo molto importante è infatti rappresentato proprio dai kit per l'imballaggio (il fai-da-te per il confezionamento del cesto natalizio) destinati all'uso privato, prodotti per la Grande Distribuzione e reperibili nei più grandi ipermercati e Supermercati nazionali. Nonostante la difficile situazione economica su scala mondiale contingente e le oscillazioni dei prezzi del petrolio - indispensabile per l'attività aziendale - non le consentano di pianificare progetti di espansione a breve periodo, Polyrec rimane "con i piedi per terra" confermandosi sempre più competitiva sul mercato di riferimento. Il presente vede infatti l'azienda impegnarsi nel consolidamento delle proprie posizioni su di un territorio già abbastanza esteso per consentirle di proseguire al meglio ogni attività, in attesa di segni positivi da parte del mercato stesso.

www.polyrec.com



INTERPORTO DI AREZZO

La nuova struttura dell'Interporto di Arezzo

Ad Arezzo sta sorgendo una nuova struttura logistica, con ambizioni tali da poter addirittura trasformare un giorno la capitale italiana della produzione aerea in un fondamentale nodo logistico nazionale ed internazionale. Stiamo parlando del nuovo Interporto, che ALI (Arezzo Logistica Integrata) - società detenuta al 94,11% da Interporto Arezzo SpA - sta realizzando nell'area di Indacore. Un progetto ambizioso, e - come tiene a precisare l'Amministratore Delegato di ALI, Rolando Mazzetti - tutto a capitale aretino. La struttura - 29 ettari, con circa 61mila mq coperti - punta soprattutto sul combinato ferro/gomma, vantando la presenza di un raccordo ferroviario collegato alla rete tradizionale, a quella A.V. ed a L.F.I. Stia Sinalunga, a cui i 5 magazzini del lotto 1 avranno accesso diretto. "L'accordo in via di perfezionamento con F.S. Logistica" - ci spiega Mazzetti - "prevede l'arrivo via treno di una percentuale importante delle merci, motivo per cui la struttura sarà in grado di gestire molto meglio i movimenti giornalieri rispetto all'attuale". Un altro asso nella manica sarà l'accessibilità alla rete autostradale, che - unita alla privilegiata posizione geografica - renderà la zona particolarmente interessante per coloro che si siano finora mossi nella zona nord di Firenze per la movimentazione merce nell'Italia Settentrionale, ed in quella di Roma per il Centro/Sud. "In questa prima fase del progetto" - afferma Marco Badiali, consigliere d'amministrazione di ALI e consulente del gruppo Interporto - "stiamo cercando di rivolgere la nostra politica commerciale in maniera quasi preferenziale verso grandi realtà industriali interessate all'intermodalità e capaci di movimentare grossi flussi di merci e di creare indotto.

Ne è prova il contratto già stipulato con il grande gruppo TNT Global Express, primo tra i nostri interlocutori ad avere intuito l'enorme potenzialità dell'Interporto aretino". D'altro canto, ALI sta anche aprendo tavoli di dialogo con realtà che svolgono attività complementari e non concorrenziali a quelle dell'Interporto stesso. Ne è testimonianza la recente stipula di un Protocollo di Intesa tra i portatori d'interesse della provincia di Arezzo e quelli di Grosseto. "L'idea" - precisa Badiali - "è quella di creare una rete, in modo che la centralità dell'Interporto funga da motore per lo sviluppo economico e dei traffici nell'area". Nelle partnership che si andrebbero a creare ciascuna parte manterrebbe la centralità del proprio business (ferro, mare, aria), avendo però la possibilità di perfezionare la propria offerta tramite protocolli di intesa, scambi di partecipazioni ed acquisizione di quote di minoranza. In una fase di affanno dovuta alla crisi dei settori trainanti di oro e tessile, Arezzo vivrebbe un'importante e positiva ricaduta sul territorio. E proprio questa è una delle principali finalità del progetto, sintetizzata dallo slogan "stiamo riportando l'Italia al centro del Mondo".



www.interportoarezzo.com

LEONCINI

Si aprono nuovi scenari internazionali per i leader delle costruzioni meccaniche

Nata a Narni Scalo (TR) nel 1990 come azienda specializzata nella produzione di carpenteria metallica e piccola caldaria, grazie ad una politica di crescita basata sull'autofinanziamento la Officine Leoncini e C. Srl ha successivamente evoluto i propri target di mercato dedicandosi all'engineering e alla produzione di impianti chiavi in mano e di macchine da movimentazione per l'industria. L'azienda può vantare un fatturato più che triplicato nell'ultimo quinquennio, grazie all'efficace gestione del proprio management e al consolidato know-how che ha portato la Officine Leoncini a mantenere la propria leadership per merito dell'eccellente qualità dei prodotti e degli accurati servizi di assistenza e consulenza tecnica. Il tutto ulteriormente sancito da prezzi estremamente competitivi. Dopo aver differenziato il proprio core business affiancando alla tradizionale produzione l'organizzazione di impianti industriali - prevalentemente condotta per le centrali, ENEL e non, e dedicata al piping, alle tubazioni, all'impiantistica tramite un apposito staff guidato da un project manager - l'azienda si è anche dotata di un piccolo ma dinamico Centro Servizi, in

grado di fornire prodotti semilavorati per altre aziende di carpenteria, eseguendo taglio, foratura e piegatura. In ogni settore della propria attività, la società cura l'intera filiera dagli studi di fattibilità alla post-vendita, realizzando prodotti custom made per ogni peculiare esigenza.

Operante sull'intero territorio nazionale nel pieno rispetto delle normative ambientali e orientata al raggiungimento della total quality e della massima customer satisfaction, la Officine Leoncini ha già acquisito grazie ad una joint-venture un'importante commessa anche in Bahrein, con la strategia di effettuare una progressiva permeazione dei mercati del middle east.



www.leoncini.net

GRUPPO GIBAM

Operato sinergico e grande esperienza alla base di 35 anni di successo

Forte di un'esperienza ed un know-how di grande livello nel panorama nazionale ed internazionale del settore dell'arredamento per superfici commerciali, il Gruppo GIBAM attiene la propria forza dalla sinergia fra le varie aziende - GIBAM SHOPS, SCS, CEAN COMPANY, OF TECNOCASSETTI - che lo compongono. Fornite di specializzazioni diverse ma complementari, esse offrono un servizio a 360° per la progettazione, la produzione e la commercializzazione di arredamenti e complementi d'arredo per punti vendita di ogni tipologia. Fondata nel 1973, Gibam Shops S.r.l. - azienda madre del Gruppo - sviluppa, produce e commercializza sistemi di arredo modulare per negozi no-food di qualsiasi dimensione e merceologia, offrendo una vasta gamma di prodotti e servizi. Ai sistemi seriali, che rispondono alla richiesta di soluzioni di arredo generali ma eleganti, funzionali ed emozionali, Gibam Shops ne affianca altri personalizzati, in grado di soddisfare l'esigenza della distribuzione organizzata di proporre arredi unici, esclusivi e riconoscibili pur mantenendo prezzo, capacità produttiva, qualità e tempi di consegna in linea con le esigenze della produzione industriale. Fra i servizi offerti, grande attenzione è dedicata alla progettazione del punto vendita: oltre ad un proprio ufficio interno, Gibam Shops si avvale della collaborazione dello studio Zerouno dell'Arch. Giuseppe Cascino, vero punto di riferimento in Italia e all'estero nel panorama della pro-

gettazione di superfici commerciali. Il design esclusivo, le infinite possibilità di comunicazione, la capacità di contenimento ed esposizione dei prodotti caratterizzano invece i sistemi di arredo ed i banchi cassa di SCS S.r.l. Oggi, infatti, i sistemi e le attrezzature a servizio dell'area pagamento ed incasso di supermercati ed ipermercati guardano non solo alla funzionalità, ma anche ad immagine, comunicazione e personalizzazione. Forti di queste doti, i prodotti SCS soddisfano dunque alla perfezione i bisogni della moderna GDO. Nata per la produzione e commercializzazione di parti, componenti e tecnologie a servizio dell'arredo di locali e ambienti pubblici, Cean Company S.p.A. offre invece soluzioni innovative ad ogni problematica estetica e funzionale, in linea con le più attuali linee di design. OF Tecnocasetti S.r.l. - l'azienda più "giovane" del gruppo, creatrice di sistemi di arredo modulare ed attrezzature per l'esposizione, il contenimento e la gestione dei prodotti in farmacia - mette infine il proprio prodotto al servizio di tutti quei progettisti e arredatori che nella progettazione e allestimento dei negozi di prodotti per la salute hanno trovato la propria specializzazione. Sistemi evoluti e coerenti con le nuove esigenze estetiche e funzionali della moderna farmacia. La sinergia fra le diverse società fa sì che il Gruppo Gibam possa porsi sul mercato nel modo più autorevole possibile per continuare un successo ormai consolidato.



GRUPPO BERNARDINI

Una struttura forte e flessibile al servizio della vostra logistica

"Affidabilità, flessibilità, puntualità" - afferma Umro Bernardini - "sono caratteristiche imprescindibili per un'azienda che desideri operare stabilmente nel mercato europeo. Tali standard qualitativi possono essere raggiunti solo se supportati da infrastrutture in grado di espletare efficacemente ogni fase del servizio fornito". Forte di una struttura articolata, gestita con l'ausilio di soluzioni telematiche e informatiche continuamente aggiornate, il Gruppo offre servizi di qualità sia per la movimentazione merci sia per lo stoccaggio o la logistica in senso stretto, diversificandosi in un sottoinsieme interno di aziende specializzate atte a garantire un servizio di assistenza completa: l'ultima nata è Bernardini Logistica Srl, per la logistica integrata e lo studio e attuazione di soluzioni personalizzate. La affianca Bernardini Srl, che dal 1948 opera nel campo dei trasporti nazionali ed internazionali autostradali ed intermodali dalla succursale di Torino Orbassano. Grazie poi alla Guido Bernardini Srl, specializzata nello stoccaggio e distribuzione di prodotti chimici granulari e polverulenti, il Gruppo spinge i propri automezzi fino alla "bocca d'impianto" degli stabilimenti chimici e siderurgici, raccogliendo i polimeri e le materie prime prodotte, stoccandole e trasportandole per via autostradale o intermodale con autosilos e bulk container. Completa il quadro Cosmo Srl, dotata di un'officina meccanica attrezzata per la manutenzione

dei veicoli industriali e di apposite aree per lo stoccaggio e la movimentazione delle merci per conto terzi. Il Gruppo si sente inoltre investito di una particolare responsabilità anche verso le più aggiornate teorie dello sviluppo sostenibile: trasparenza aziendale, tutela dell'ambiente e salvaguardia della salute dei lavoratori. A tale scopo sono stati implementati sistemi di gestione per la qualità, la sicurezza e l'ambiente in conformità alle norme UNI EN ISO 9000, UNI EN ISO 14000 e del sistema di sicurezza CEFIC-SQAS, che si aggiungono a tutti gli altri riconoscimenti. "Il Gruppo" - conclude Bernardini - "punta a nuove prospettive. Desideriamo orientarci sempre più nel settore del trasporto combinato ferrovia-gomma-mare, incrociandolo con le nuove tecniche di stoccaggio sicuro e continuando a entrare negli stabilimenti produttivi dei clienti, soprattutto quelli che movimentano materie prime, ferrolleghe, rottami e polimeri".

www.gruppobernardini.it



Gruppo Bernardini

TOSCOGRID

Soluzioni innovative e di qualità nella carpenteria metallica

Sono oltre 10 anni che TOSCOGRID, nata nel 1997 dalla volontà dell'amministratore unico Alessio Mazzetti come carpenteria metallica specializzata nelle lavorazioni di grigliati elettroforgiati, recinzioni, cancelli, automazioni e strutture in acciaio, opera su tutto il territorio nazionale come leader nella progettazione e produzione di strutture in acciaio: dalle opere stradali ai ponti fino alle scale di sicurezza, soppalchi, pensiline, coperture, grigliati, recinzioni, cancelli, automazioni, infissi, strutture per fotovoltaico. Dinamica e duttile, l'azienda gestisce le commesse acquisite con la formula del "chiavi in mano", supportando i propri clienti dalla progettazione fino all'esecuzione definitiva della struttura metallica. Merito anche della sinergia con Cam Costruzioni Srl, grazie a cui l'azienda può affiancare alla carpenteria metallica l'attività edilizia, e di un ufficio tecnico interno dotato delle più avanzate tecnologie, in grado di progettare e realizzare qualunque tipologia di opera richiesta. I prodotti, assemblati e posti in opera direttamente nei vari cantieri, possono inoltre essere completati con vari gradi di finitura esterna, tra cui il processo di zincatura a caldo e la verniciatura con resine poliuretatiche

proposte in varie colorazioni RAL. Nell'ottica di una strategia improntata sulla costante innovazione e sulla diversificazione del proprio core business, TOSCOGRID ha fortemente implementato la propria attività riguardo al settore delle strutture in carpenteria metallica per impianti fotovoltaici: ne è un esempio l'importante intervento portato in fase di ultimazione presso lo stabilimento delle Manifatture Sigaro Toscano a Lucca, dove l'azienda si è occupata delle pensiline di copertura del nuovo impianto di circa 3mila mq realizzato nel parcheggio, oltre che di tutte le strutture portanti. Sempre attenta ad investire sulla qualità e divenuta per questo affidabile partner di enti e società di area pubblica, TOSCOGRID è in possesso della certificazione SOA per l'attestazione di qualificazione alla esecuzione di lavori pubblici per le categorie OG3 classifica I; OS6 classifica I; OS18 classifica II, e della certificazione ISO 9001:2000 per il proprio sistema qualità.



www.toscogrid.it

SIV_4gl
20 anni di storia
Il software italiano scelto da oltre 200 aziende che operano nella distribuzione del G.P.L.

INFORMATICA  VALDINIEVOLE S.r.l.

www.iv-srl.it